



Para
todas as
mães

Data muito especial para todas as famílias, o Dia das Mães, a ser comemorado no próximo domingo, é momento de celebração. O gesto de presenteá-las já é tradição ao redor de todo o mundo. Por isso, e com o objetivo de ajudar na escolha dos mimos, a **Gazeta do Sul** preparou um especial com dicas de presentes e que traz sugestões do que está em alta no comércio santa-cruzense.

2 — DICAS DE

PRESENTES

Dia das mães, é na Marlene Calçados!

Coleção de botas femininas, em diferentes estilos, saltos e materiais. Mais robustas, estilosas, confortáveis.

Variedade e desconto especial no Dia das Mães!

+5% em todas as botas femininas (exceto botas já em promoção)

Traga esse recorte e ganhe +5% desc. (além do desconto normal)
Na compra de BOTAS FEMININAS!
De quinta à sábado! Vale p gazeta digital.

Marlene Calçados

f **i** **@marlenecalcados_** **(51) 9 9725-3227** **RUA 28 DE SETEMBRO, 354 - SANTA CRUZ DO SUL**

A celebração das mães

O Dia das Mães, data que é comumente celebrada no segundo domingo de maio – ou seja, no próximo dia 11 – teve origem nos Estados Unidos. A comemoração iniciou-se no século 20, por meio de uma insistente campanha feita por Anna Jarvis. Ela havia perdido sua mãe em 1905 e, três anos depois, realizou uma homenagem a ela, mesmo que de forma não oficial.

Desde então, Anna Jarvis passou a enviar cartas para congressistas americanos, governadores e celebridades pedindo um feriado em homenagem às mães. Seis anos depois, em 1911, seria criado, então, o "Dia das Mães".

A reviravolta na história é que Anna Jarvis não esperava que esse dia seria tão abraçado por campanhas publicitárias e transformado em uma data comercial. Anos depois da criação da data comemorativa, a militante passou a pedir o fim dela, conforme conta o livro "Em memória da maternidade: Anna Jarvis e a luta pelo controle do Dia das Mães", escrito pela historiadora Katharine Antolini.



A data no Brasil

No Brasil, o Dia das Mães foi oficializado alguns anos mais tarde. Foi em 1932 que o então presidente Getúlio Vargas assinou o decreto criando a data. O texto diz que o Dia das Mães foi estabelecido para comemorar os "sentimentos e virtudes que o amor materno concorre para despertar e desenvolver no coração humano, contribuindo para seu aperfeiçoamento no sentido da bondade e da solidariedade humana".

Apesar da oficialização apenas na década de 30, há relatos de que a data já era celebrada antes disso. O primeiro registro da comemoração em solo brasileiro teria ocorrido em 1918, em Porto Alegre, por iniciativa da Associação Cristã de Moços do Estado.

Por que a data é comemorada no segundo domingo de maio?

O Brasil segue a mesma lógica dos Estados Unidos. A decisão teria a ver com a data da morte da mãe de Anna Jarvis, em 9 de maio. Em 1914, o congresso americano estabeleceu que o Dia das Mães seria comemorado em todo segundo domingo de maio. Apesar disso, a data costuma variar em outros países do mundo.

Neste ano, o Dia das Mães deve movimentar mais de R\$ 37 bilhões em compras e serviços, conforme levantamento da Confederação Nacional de Dirigentes Lojistas e do Serviço de Proteção ao Crédito. Para o comércio, é a melhor data comemorativa depois do Natal. Segundo o levantamento, feito em todas as capitais, a expectativa é de que mais de 126,9 milhões de brasileiros presenteiem alguém nessa data. As mães serão as principais presenteadas, seguidas das esposas e sogras. Ainda segundo a pesquisa, 78% dos consumidores devem fazer pelo menos uma compra para o Dia das Mães. Os produtos campeões de venda devem ser roupas, calçados ou acessórios. E em seguida vêm perfumes, cosméticos, flores e chocolates.

DIA DAS MÃES

Oba
DECOPAZAR

NAS COMPRAS ACIMA DE R\$ 200,00
GANHE UM VALE COMPRAS DE R\$ 20,00
válido por 30 dias

**Casa de Mãe é cheia de histórias.
O ObaOba quer fazer parte dessa história!**



Oba
DECOPAZAR

R. Tenente Coronel Brito, 626
Centro, Santa Cruz do Sul - RS
(51) 99679-4756

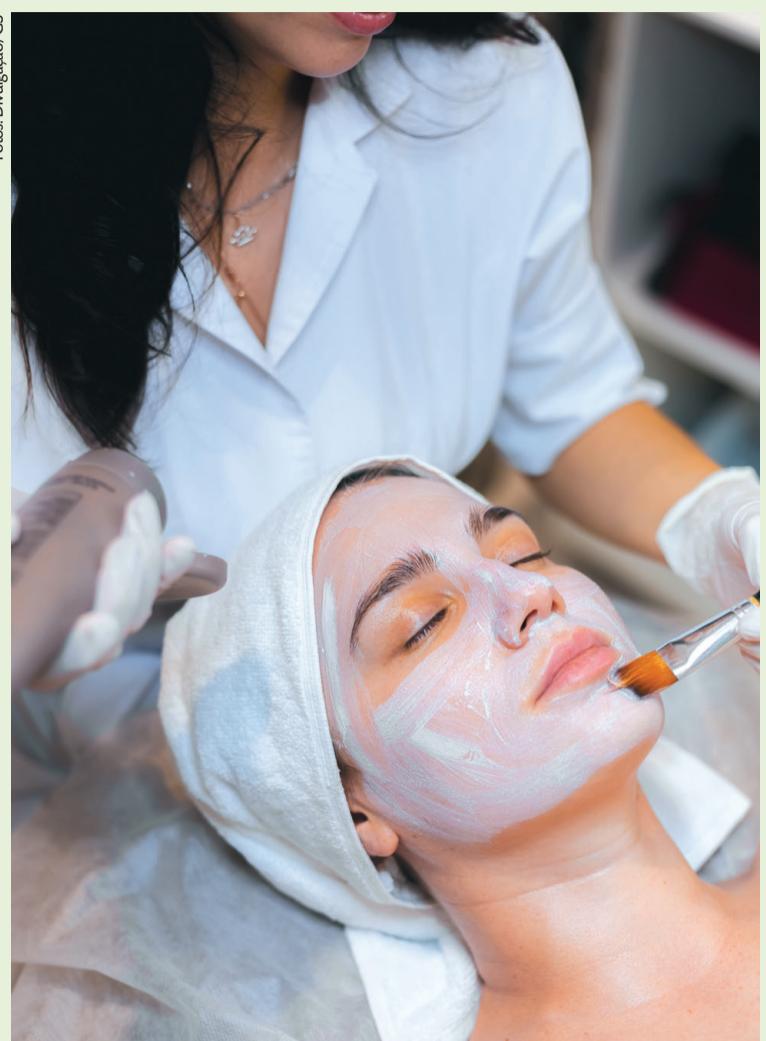
DICAS DE PRESENTES

PARA DAR UM UP NO VISUAL

Sentir-se bem com a imagem é essencial para a autoestima, autoconfiança e relacionamento com os demais. Então, que tal incrementar ainda mais o visual da sua mãe, oferecendo-lhe algum tratamento de beleza em uma clínica especializada? Tratamentos faciais, terapias capilares, sobrancelhas, depilação, massagens terapêuticas ou relaxantes são algumas das opções que podem transformar o dia dela.



Fotos: Divulgação/GS



**Dia das
Mães**

afulta
Sempre com você!

**Produtos
selecionados com
preços e
condições
especiais**

**para tornar o Dia das
Mães inesquecível!**

Aproveite!

**De 25/04 a
11/05/25.**

**Toda
mãe
merece!**

O presente inesquecível pra sua mãe!



UNIK

@unik_scs 51 98153-8072



6 x R\$ 215,00



6 x R\$ 147,00



6x R\$ 129,00



6x R\$ 198,00



6x R\$ 149,00



6x R\$ 129,00

Garanta suas compras em até 6x sem juros.
Contamos com estacionamento rotativo, no subsolo.

Rua Borges de Medeiros, 929

Munchen Open Mall - Loja 47

PARA BRILHAR

Entre as mães, o valor do presente normalmente é o que menos importa, já que o que vale mesmo é a lembrança e o gesto dos filhos. No entanto, optar por algo simbólico e duradouro, como uma joia, sempre emociona. Anéis, colares, brincos, relógios, óculos, bombas de chimarrão e outras peças são uma bela demonstração de amor. Semijoias bem acabadas e de qualidade são opções que impressionam e deixam as mamães mais bonitas. Um relógio também pode surpreender. Seja qual for o acessório escolhido, deve-se sempre levar em consideração o estilo de quem vai recebê-lo, já que existe uma infinidade de modelos com as mais variadas funções.



PARA ENCANTAR

Flores costumam liderar a lista de presentes para homenagear as mães. É uma tradição que resiste ao tempo, mas também se renova. Além dos buquês, sempre bem-vindos, hoje as cestas de produtos como chocolates, biscoitos ou até mesmo vinhos e espumantes estão em alta. Nas floriculturas e casas especializadas, é possível montar conjuntos conforme as preferências das mamães.



DICAS DE PRESENTES

PARA USAR

Para quem tem mãe *shoes lovers*, o melhor presente pode ser um sapato. E no que diz respeito a calcados dá pra ir além, pois há inúmeras opções em botas, sapatilhas, tênis e pantufas. As bolsas, carteiras e cintos também podem ser uma dica certeira. Esses, aliás, são itens de moda úteis, necessários, bonitos e indispensáveis em qualquer guarda-roupa.



Fotos: Divulgação/GS



PARA O DIA A DIA



Seja por hobby ou por necessidade, cozinhar faz parte da rotina de muitas mães. Para facilitar o dia a dia e trazer praticidade, é importante contar com utensílios, eletrodomésticos e acessórios de qualidade. E para tornar essa missão mais prática, as lojas especializadas apresentam uma gama de itens que aliam funcionalidade e estilo.



ANEL 7 ELOS DA FELICIDADE, UMA JOIA
ENCANTADORA PARA O **DIA DAS MÃES**

DISPONÍVEL
EM OURO
E FOLHEADO
A OURO



Aberto neste
sábado até às 17h

JOALHERIA LENZ

R. Mal. Floriano, 713 - Centro - SCS - (51) 98108-8898

6

DICAS DE PRESENTES



CONDIÇÕES ESPECIAIS DIA DAS MÃES

Combo 1

Mamãe Radiante

1 Sessão

Limpeza de pele Premium

1 Sessão

Hidratação facial Intensa + Skinbooster

1 Bônus

Massagem relaxante facial

Avaliação gratuita

R. Venezuela, 641 - Bonfim - SCS ☎ (51) 99681-2857

Combo 2

Mamãe mais leve

1 Sessão

Detox metabólico

1 Sessão

Drenagem linfática

1 Bônus

Hidratação 3D

Combo 3

Dia de Rainha

1 Sessão

Crioexposição +

1 Sessão

Drenagem personalizada

1 Sessão

Criobioestimulação de colágeno

Combo 4

Mamãe Sarada

1 Sessão

Crioexposição +

5 Sessões

Hidrolipoclasia +

2 Sessões

Detox metabólico

CARINE METZ
ESTÉTICA

Mamães, aproveitem o desconto para fazer a festa do seu filho!

R\$ 200,00SEGUNDA A QUINTA
(EXCETO VÉSPERA DE FERIADOS)**R\$ 300,00**

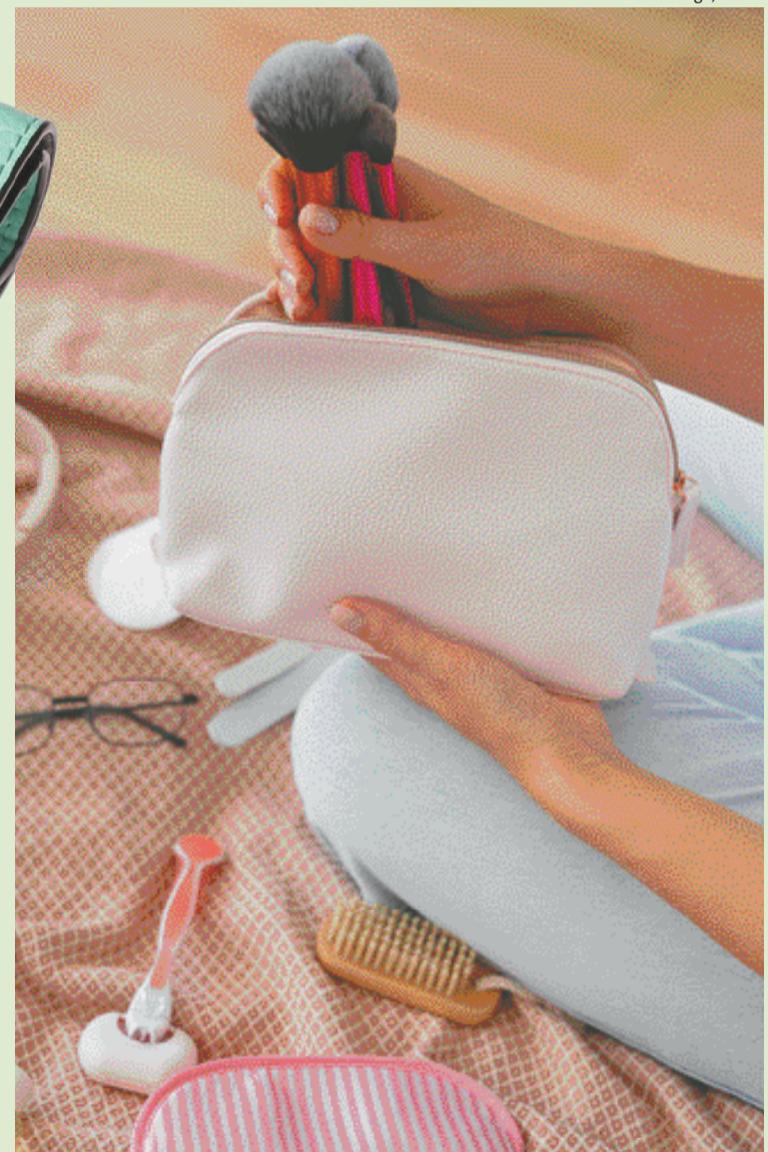
SEXTA, SÁBADO, DOMINGO E FERIADOS

festas & eventos

T. Érico Veríssimo, 168 - (51) 99713-9780 - insta: @estrelabrilhante_festaseventos

PARA VIAJAR

Para as mães que gostam de estar em constante movimento, uma mala de viagem é uma excelente opção. Pode ser mala grande, média, pequena ou de bordo, dependendo dos seus gostos e necessidades. Por isso, escolher a mala certa é uma tarefa fundamental para que sua mãe tenha os melhores destinos e não falte nada que ela precisa.



Neste
Dia das Mães,
dê um presente
que acompanha
cada passo dela.



Na Le Postiche, você encontra bolsas, malas e acessórios que unem estilo, praticidade e elegância, tudo o que sua mãe merece.

Seja para o dia a dia ou para as próximas viagens, temos o presente ideal para a mulher que está sempre em movimento.

Modelos exclusivos de Bolsas com 20% de desconto somente até sábado. Corra e garanta o presente perfeito para quem sempre está ao seu lado.

Visite nossa loja ou compre online em
[@lepostiche.scs - Le Postiche – Presenteie com estilo](http://lepostiche.scs)

le Postiche

Rua 28 de Setembro, 184 - Centro - Santa Cruz do Sul
☎ 51 99778-8775

DICAS DE PRESENTES

PARA DECORAR

Se sua mãe curte decoração, uma boa pedida é surpreendê-la com um item dessa categoria. Além de deixar a casa ou o escritório dela mais bonito, por exemplo, um produto decorativo pode despertar emoções especiais e fazê-la lembrar de você quando estiver perto do presente que recebeu. Difusores de aromas, vasos, peças de cristal, almofadas, quadros e porta-retratos são algumas das opções que normalmente agradam.

Fotos: Divulgação/GS



PARA DAR UM DESCANSO



Já pensou em presentear sua mãe com algo realmente diferente? Que tal dar a ela o presente que transforma o dia a dia: uma organização personalizada. Imagine ver o sorriso dela ao encontrar cada cantinho da casa organizado com carinho, praticidade e beleza, tudo feito sob medida para ela.

**Dia das
Mães**
Kothe

Faça sua mãe
brilhar e sorrir
todos os dias!

k o t h e
Joailleria & Ótica

ORIENT

Há 84 anos, fazendo momentos especiais se tornarem verdadeiras relíquias.

Dia das MÃes

tem expectativa de aumento nas vendas

Freepik/Divulgação/GS



O Dia das MÃes é uma das principais datas do varejo e só no último ano movimentou a economia com R\$ 13,2 bilhões, de acordo com dados da Confederação Nacional do Comércio (CNC). Para as pequenas e mÃdias empresas, a ocasião representa uma oportunidade para promover ofertas especiais, impulsionar vendas e movimentar os negócios. Essa é a expectativa de 54% das pequenas e mÃdias empresas, conforme pesquisa feita pela Serasa Experian, primeira e maior data tech do Brasil, ao serem questionadas sobre o aumento nas vendas com estratégias especiais para a data.

"A gestão de um negócio  composta por diversas etapas e, entre elas, o planejamento   fundamental. Entender as datas importantes para seu investimento, ainda mais para as pequenas e mÃdias empresas, pode funcionar como uma ferramenta para impulsionar vendas e faturamento, ajustar estoque ou lançar produtos, por exemplo. Saber que mais da metade das PMEs tem perspectivas positivas em rela o ao Dia das MÃes por meio de ações especiais realizadas pelos seus negócios mostra a importância da data", diz o vice-presidente de Pequenas e M dias Empresas da Serasa Experian, Cleber Genero.



Já pensou em presentear sua m ae com uma organização residencial?

É um presente que vai proporcionar leveza, bem estar e cuidados com ela! Será um momento n nico em que poderá cuidar e olhar para si mesma. Surpreenda sua m ae com um momento n nico e inesquecível.

Agende uma visita

⌚ (51) 99965-6331
✉️ micheleanitahorn_organizer

Sua M ae merece
Brilhar!

Relojaria e Joalheria
Gandolfi
40 anos

⌚ 51.99790.2060
✉️ relojariaejoalheriagandolfi
Rua Senador Pinheiro Machado 813, Santa Cruz do Sul

Estimativa por setor e região

A pesquisa também traz essa visão por segmento. O varejo e o atacado representam 44% das empresas que esperam essa amplia o, enquanto serviços equivale a 27%, indústria 6% e alimenta es e bebidas, 5%. Por fim, nas regiões, 53% das PMEs que têm essa expectativa são do Sudeste, 19% do Nordeste, 12% do Sul, 7% do Norte e 7% do Centro-Oeste.

Para vender mais

Prepare-se  O planejamento  o in io de toda a o. Ou seja,  fundamental que a empresa tenha tempo hábil para se preparar para a demanda, ao mesmo tempo em que o cliente também saber  com a antecedência necessária sobre as novidades.

Defina metas  Para estipular os objetivos, leve em considera o a realidade, analisando números dos períodos e datas sazonais anteriores, bem como proje es do mercado para os meses seguintes. Após passado o período, avalie os números atingidos e compare com o que foi planejado, a fim de corrigir o que for necessário para as próximas datas e manter o que funciona bem.

Crie promo es  Para alavancar as vendas em algumas datas sazonais, pode ser preciso investir em uma política de descontos a fim de atrair o público. Tenha aten o em criar algo que seja atrativo para o consumidor, ao mesmo tempo que sua margem de lucro ainda seja interessante para seu negócio. Ela precisa existir mesmo em liquida es.

Aten o ao estoque  O controle do estoque  essencial para viabilizar qualquer estratégia de vendas, em datas especiais ou não. Basicamente, tudo o que entra e sai do seu estoque deve ser registrado, com a devida identifica o de data, tipo, valor e o que mais for relevante. Com todas essas informa es atualizadas, o gestor conseguirá calcular o giro de produtos, evitando desperdícios ou mesmo falta de mercadorias.

Não esqueça do pós-venda  Para ter um pós-venda eficiente, mantenha um cadastro básico de clientes com informa es sempre atualizadas, como telefone e e-mail. Depois da venda, entre em contato para perguntar sobre a satisfa o em rela o ao produto, ao atendimento e  experi cia de compra como um todo. Isso servirá tanto para identificar possíveis erros como também os acertos. Uma equipe afiada também ajuda muito nessa estratégia ou no caso de algum eventual problema na venda, por isso, cuidar da equipe também  fundamental  por meio de treinamentos, orienta es claras e expectativas.

Fonte: Serasa Experian